

SAP PLM 助力北京科锐实现数字化转型

欢迎与 SAP 联系

400-002-3266

为将科锐打造成输配电行业领先企业，脉恩科技充分借鉴 SAP PLM 离散制造行业卓越业务实践，深挖科锐项目中存在的痛点、难点，对比分析关键业务需求，适度对现有业务进行专题优化，在蓝图规划中提出了符合科锐现状的卓越解决方案。



1.公司简介

北京科锐配电自动化股份有限公司（以下简称：北京科锐）1988年创建于中国电力设备科学研究院，从事配研发与制造、电力物业服务、分布式光伏、能源综合利用及配售电业务。北京科锐多年来致力于配电系统的技术进步，崇尚技术创新，曾率先推出多种新型配电设备和工程技术方案，并在多年技术研发的基础上，形成了中低压开关设备、节能配电变压器、配电自动化、电缆附件、无功补偿、充电装置、光伏发电等系列产品，应用遍及全国各省区的配电网及轨道交通、冶金、石化等领域和风电、光伏等新能源建设工程。公司2010年在深圳中小板首发上市，股票简称：北京科锐；股票代码：002350。

北京科锐SAP PLM项目总体业务蓝图规划



2.北京科锐产品研发管理面临的挑战

科锐电气在产品研发管理阶段面临着产品需求个性化、产品报价快、交付周期短、产品复杂化的难点与挑战。与此同时，在将集团统一的研发中心分拆到各事业部后，出现了只重视生产交付忽略产品创新体系管理的明显趋势。主要表现在：一是产品设计数据管理还停留在二维纸质图纸受控阶段；二是三维模型不完整不装配不受控，订单改型设计靠设计师经验。因此，选择与上海脉恩信息科技有限公司（以下简称：脉恩科技）进行技术合作，确立基于 SAP 一体化平台的重点解决方案，通过实施 SAP PLM 对研发管理进行重新定义。即通过构建机、电、软一体化的设计协同与知识共享平台，支撑快速报价与个性化产品的快速设计，打通企业核心数据链实现设计与制造的一体化集成，同时将企业智慧资产形成知识化积淀，从个性中分析共性形成平台产品系列产品，真正提升企业核心竞争力。



3.北京科锐 SAP PLM 项目实施价值分析

脉恩科技作为 SAP 的合作伙伴，具有丰富的实施经验。拥有一支持续改进能力强、优秀的专业研发团队与实施团队，并且在平台集成化、标准化建设方面打造出很多优秀案例。

为将科锐打造成输配电行业领先企业，脉恩科技充分借鉴 SAP PLM 离散制造行业卓越业务实践，深挖科锐项目中存在的痛点、难点，对比分析关键业务需求，适度对现有业务进行专题优化，在蓝图规划中提出了符合科锐现状的卓越解决方案。

经过双方共同努力，项目于 2019 年 6 月成功上线，科锐集团下属各部门在产品全面纳入 SAP PLM 平台进行项目及数据的协同管理，使流程与数据实现全面整合，并且设计研发系统的高度协同实现了对市场快速响应，降低总体成本，对企业生产与发展产生了重要影响和意义：

系统成功实施上线是基础和基石

技术价值的实现

即实现信息技术平台统一，降低信息技术总体拥有成本；改变数据获取方式，直接共享一体化的产品技术数据，不需要集成传输。

业务价值的实现

研发标准规范统一；流程统一规范，业务语言一致；基于典型产品的快速克隆设计，提升设计效率；通过各个部门直接的集成，提高企业的协同能力和效率；管理分析更精准到位。

企业价值的实现

历史产品技术数据成体系有积淀；支持管理创新；对主要资源和管理要素有效地进行集约化管理，提升效益，促使成套产品设计周期有效提升 80%以上，中置柜成品设计准确率提升 70%左右，产品交货周期提升了 46%；强化决策支持。

北京科锐成套产品设计完成情况



科锐 SAP PLM 项目涉及模块多、复杂度较高、集成度较高，高层领导密切关注并参与项目全程，并对项目交付质量提出了更高规格的要求。在双方团队的共同努力和协作配合下，系统上线后经过近半年的应用实践验证，取得了圆满

的成功。SAP PLM 平台在整合设计资源、高品质、快速协同设计、数据集成方面，为实现数字化转型提供了有力的技术支持。

欢迎与SAP联系

... 400-002-3266



4.北京科锐 SAP PLM 解决方案分享

2020年11月6日，在上海SAP中国研究院召开了**协同·智能 2020企业研发设计管理论坛**，北京科锐作为SAP PLM的直接用户，携手脉恩科技，受邀出席了会议。会上科锐成套电气事业部副总经理、计划部经理曲学东出席了SAP PLM客户群企业领导者座谈，并就SAP PLM的特点及应用效果进行了经验分享。

科锐SAP PLM项目经理、成套电气事业部工程设计部经理赵宁作为演讲嘉宾，上台对北京科锐SAP PLM解决方案进行了分享和讲解，为企业用户提供了新的方案思路，获得在场嘉宾的一致认可与好评。